



**SSG**  
SCAI SOLUTION GROUP

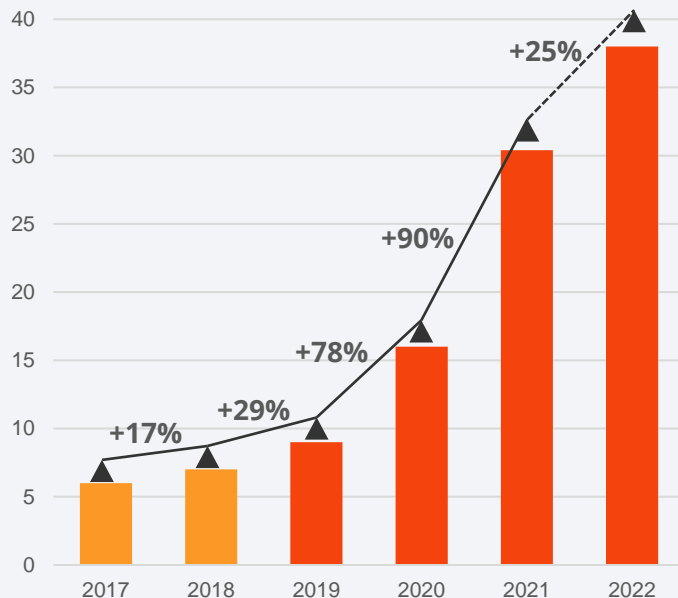
# Company Profile 2022

---

INNOVIAMO PER CREARE VALORE



Revenue trend y/y 2017-2022



System Integrator che offre consulenza, soluzioni e servizi alle imprese che intendono attuare l'innovazione di processo investendo in tecnologie innovative abilitanti.

Di recente **ha acquisito la società W-Enterprise**, Software Farm specializzata nella gestione documentale.

La proposizione di SSG si sviluppa attorno a tre verticali di offerta nelle aree **Digital**, **Cyber Security** e **Datacenter per ICT**.

I principali mercati di riferimento sono:

- ▶ **Banking & Finance**
- ▶ **Central & Local PA**
- ▶ **Industries**
- ▶ **Poste Italiane**
- ▶ **Telco**

# SCAI Solution Group SpA

## Le nostre sedi



**MILANO**  
Sede legale  
Direzione e  
sede operativa



**ROMA**  
Sede operativa e  
amministrativa



**BARI**  
Software farm &  
Competence center



## Quanti siamo



**50+** Personale altamente  
qualificato in ogni  
settore di attività



**15** Consulenti e sales  
**10** Architetti e specialisti IT  
**10** Management e practice leader  
**15** Software developers

# ▣ Vision & Mission

## Innoviamo per creare valore



### | VISION

- ▣ Affermarsi come interlocutore di riferimento del mercato italiano cui rivolgersi per **soluzioni e servizi a valore aggiunto**, innovazione e infrastrutture abilitanti del business delle aziende.
- ▣ Diventare un **player influente e di rilievo** in grado di guidare il mercato verso un **cambiamento infrastrutturale** tramite l'applicazione degli standard qualitativi più elevati.
- ▣ Distinguersi dalla concorrenza per l'**esperienza del management, del reparto tecnico e della forza commerciale**.

### | MISSION

- ▣ Accompagnare i Clienti nell'**innovazione di processo** grazie alle competenze, alla conoscenza del mercato ed agli investimenti su risorse umane altamente qualificate.
- ▣ Offrire **consulenza strategica** e competenze tecniche consolidate per assicurare crescita, efficienza e contenimento dei costi.
- ▣ Operare anche attraverso **collaborazioni con partner tecnologici** selezionati fra i migliori del mercato.

## ▶ Leadership Team



**Daniele Rossi**

President & CEO



**Ivan Gatti**

GM Sales & Marketing

# Organizzazione go-to-market

2022 - 2023



## Le nostre competenze interne

Le competenze verticali delle Business Unit in cui la nostra organizzazione è specializzata ci consentono di esprimere un **valore sul mercato concreto e misurabile**.



**Centro di competenza affidabile e solido** in ambiti complessi e strutturati.



**Elevata capacità tecnica e di analisi.** Flessibilità e dinamicità nell'ingaggio commerciale.



**Elevata specializzazione** dei reparti di prevendita e di ingegneria di Offerta.



Approccio tecnologico di tipo **progettuale e consulenziale**.



# Scopri le nostre **Business Unit**





## DIGITAL STRATEGY

Il meglio della tecnologia digitale per il customer engagement.

dedicated

SSG offre un'ampia gamma di servizi e tecnologie digitali volte sia all'**efficientamento dei processi aziendali** "standard" che di quelli più innovativi, **estendendone la reach** attraverso la loro **remotizzazione**

Grazie ai più recenti e innovativi approcci di **customer engagement**, è possibile esaltare l'**efficacia dei processi** attraverso un'**interazione fra utenti/clienti e sales assistant**.

Le soluzioni spaziano dalla Firma Digitale Remota al 3D Printing, dall'integrazione con sistemi di pagamento innovativi ai Robot as a Service dotati di IA.

## ▣ I NOSTRI VENDOR

 WACOM® for Business		 PAX Your Payment Partner of Choice
		
		
		



# ▣ Cyber Security



## CYBER SECURITY

La Sicurezza Integrata per potenziare la difesa del Valore.

dedicated

SSG offre **assessment di sicurezza** professionali, disegna **progetti integrati** e fornisce le migliori **soluzioni tecnologiche a protezione** degli asset aziendali.

- Protezione del Dato Aziendale
- Difesa dell'Identità e dell'Immagine
- Sicurezza del Perimetro della Rete
- Controllo dell'Accesso ai Sistemi
- Continuità del Business
- Monitoraggio degli Eventi
- Prevenzione degli Incidenti

## ▣ I NOSTRI VENDOR




## ICT

La disponibilità del servizio sia centralizzato che periferico come priorità assoluta.

dedicated

La **gestione dei carichi** sui Data Center, la garanzia di un'efficiente infrastruttura di **Disaster Recovery** e la sua relazione con i corretti livelli di **Business Continuity**.

L'ottimizzazione delle soluzioni in relazione alle politiche di **Information Lifecycle Management**, progetti di integrazione e sviluppo applicativo per offrire un elevato livello di **qualità e continuità del servizio** anche per le attività più critiche.

Questo fa di SSG un partner privilegiato per pianificare e effettuare le scelte chiave per l'**evoluzione tattica e strategica dei centri informatici** dei nostri clienti

## I NOSTRI VENDOR


# ▶ PROFESSIONAL SERVICES



## PROFESSIONAL SERVICES

Tutti per uno...  
uno per tutti.

dedicated

Portare a termine le attività **“on time on cost”** relative all’implementazione di servizi verticali e correlare le esigenze cliente con le soluzioni più adeguate, richiede l’intervento di chi può **offrire una visione di livello superiore**.

Tutto ciò massimizzando il contributo che l’integrazione di ogni singola practice di SSG può fornire.

**Dalla piccola media impresa fino alle più importanti realtà** bancarie, telco e energy, i Professional Services SSG hanno le competenze necessarie per tramutare un progetto in realtà.

## ▶ PUNTI DI FORZA

Approccio metodologico		Standard ISO
PMI	AGILE	9001
SIX Sigma	SCRUM	20000
Kanban		27001



# Qual è la struttura commerciale di SSG?

La struttura commerciale di SSG è organizzata secondo il criterio dei mercati verticali al fine di poter **seguire al meglio la specificità di ciascuna area di business** con competenza e focalizzazione e che tenga conto delle esigenze e delle relative attualità.



**Ogni mercato ha un proprio Sales Manager** che, in modo diretto, prende in carico il proprio customer set e ne coordina le attività, proponendo prodotti e soluzioni delle Business Unit e **pianificando con i clienti le attività progettuali e gli obiettivi.**

Le aree territoriali prevedono il **Nord** per i segmenti *Finance, Fashion, Retail* e *Industry* mentre il **Centro Sud** è concentrato su *PAC/PAL, Telco, Interforze, Utilities*.



SSG propone **sia soluzioni puntuali che progetti integrati**, garantendo efficacia ed efficienza grazie alle competenze dei team di integrazione dei servizi coordinati dal CTO.

SSG è in grado di proporre e adattare **modalità di fornitura allineate alle necessità degli uffici acquisti più esigenti.**

## Business Unit e Mercati



Established

Experienced

Focus

Strategic

**Experienced:** attività consolidata negli anni e riconosciuta competenza di mercato.

**Established:** attività in corso su diversi clienti dello stesso settore di mercato.

**Strategic:** aree di attività indirizzata con investimenti per settori di sviluppo strategico.

**Focus:** aree indirizzate principalmente con clienti «anchor» in ottica di espansione.

	ICT	CYBER	DIGITAL
BANCHE	(++)	(+)	++
FINANCIAL SERVICES	(++)	(+)	++
ASSICURAZIONI	(++)	(+)	+
INDUSTRIAL	(+)	(+)	+
RETAIL & DISTRIBUTION	(+)		(++)
TRANSPORTATION & LOGISTICS	(+)	(+)	(++)
PAC	+	(+)	(++)
PAL	++	(+)	(++)
INTERFORZE	+	+	(+)
POSTE	(+)	+	++
SANITÀ	(+)	(+)	+
TELCO	++	++	(++)
UTILITIES	(++)		(++)
GAMING	(++)	(+)	(+)



# Grazie per l'attenzione.

**SCAI Solution Group SpA**

🌐 [www.ssgroup.it](http://www.ssgroup.it)

✉ [info@ssgroup.it](mailto:info@ssgroup.it)

☎ +39 06 9040 5004